



iBrokerPower Financial Services 盈信理財  
Henry Tse 謝惠恒 主席  
101 Duncan Mill Rd. # 400, Toronto, ON M3B 1Z3, CA  
Tel: 416-386-9911  
Email: henry@ibrokerpower.com

學者、商人、慈善家，他將幾個毫不相關甚至相互衝突的稱號集于一身，他既有驕人的學歷，又有輝煌的事業；他不乏傳奇的經歷，更有精彩的人生。作為一位學者，他處處撰文演講，每每引起轟動；作為一位商人，他有引以為傲的企業；作為一位慈善家，在追求利潤最大化的資本市場，慈善讓他的生命達到了前所未有的高度。

他在不同角色的轉換中充實了自己的人生，在跌宕起伏的世事中實現了自我價值。他是一個傳奇，更是一個標杆。他是誰？他就是本文主角——iBrokerPower Financial Services 盈信理財創辦人謝惠恒（Henry）先生。

## 謝惠恒：精彩人生，永不謝幕

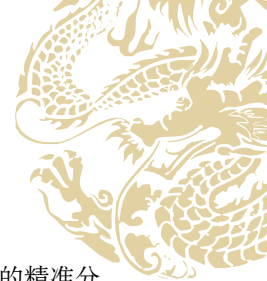
### 幫助他人，成就自我

謝惠恒生於香港。1978年，他以優異成績前往加拿大圭爾夫大學（University of Guelph）留學。因為努力和勤奮，榮譽、成績接踵而至。1985年，謝惠恒獲得學士學位；1989年，安大略省漢密爾頓市的麥克瑪斯特大學（McMaster University）商業管理學院又授予他工商管理碩士學位（MBA）；1990年，他通過嚴格的考試，順利拿到安大略省特許會計師（CA）的證書。

畢業後，謝惠恒從事會計工作，憑着扎實的專業基礎，他很快便在工作中如魚得水。但他並沒有因此固步自封，仍舊勤勉如常。在安永會計師事務所(Ernst & Young)任職期間，他又拿到了註冊財務策劃師（CFA）的證書。對於當時剛出校門的謝惠恒來說，在短時間內便取得如此成績，實屬不易。可能自小就受到他父親“工字不出頭”的教育影響，他接下來作出了一個讓眾人費解的決定——毅然放棄安逸舒適的生活，決定創業，靠自己的智慧開創一片天地。在事業的上升期作出這樣的選擇讓他身邊很多朋友不解，但現在回首，當初的選擇無疑是明智的。

在極為艱苦的環境下，謝惠恒創辦了自己的第一家個人會計公司，其客戶群主要是企業和個人。因為早在學生時代，謝惠恒便已接觸股票市場，近十年裏積累了許多寶貴的經驗教訓，所以在幫助客戶報稅的同時，他還利用專業知識和對市場的敏銳度，幫客戶進行財務管理及策劃，解疑排憂，得心應手。

公司知名度不斷提升，客戶也隨之遞增。但謝惠恒很快便發現一個問題——雖然大部分客戶都做股票買賣，但由於缺乏必要的投資知識，對股票一知半解就將大半輩子省吃儉用、節衣縮食得來的辛苦錢投入股市。而對這些沒有專業背景的人，資本市場嗜利的本性立即顯露無疑，隨着股市下跌，大多數人血本無歸。很多人不但資金被套牢，甚至還影響到將來的退休計劃。



爲了讓更多人懂得如何規避風險，真正通過投資股票獲利，謝惠恒決定進行投資者教育。運用他多年的投資經驗及專業知識，教導大眾樹立正確的投資意識，掌握投資策略。1999年，在謝惠恒和著名理財投資專家李淦城的共同努力下，北美第一家華人投資培訓學校——iBrokerPower投資培訓中心誕生了，現已成爲多倫多歷史最悠久的華人投資培訓機構。

起初，爲了讓大眾迅速掌握股票投資技巧，學會控制風險，他們主力開發投資軟件（Trade IQ），配合獨創的股票增長循環法，讓客戶可以運用這套系統走上成功之路。後來，針對市場環境的轉變和客戶的反饋意見，謝惠恒明白到“授人以魚，不如授人以漁”，所以在推廣股票交易系統的同時，還開設了股票期權訓練課程，教導客戶如何觀察股票增長趨勢，了解經濟數據、市場心理，配合北美獨有的期權，幫股票“買保險”，還可替股票像房子一樣“收租”。另外，培訓中心還每周舉辦投資學社，讓客戶有機會了解市場走勢，鞏固理論知識，學以致用。如此一來，好評如潮，這極大的鼓舞了剛踏上創業之旅的謝惠恒。天道酬勤，在謝惠恒的不斷進取下，培訓中心很快就經營得風生水起。

### 授業解惑，布道全球

時至今日，雖然開辦投資培訓的華人團體越來越多，但謝惠恒始終堅持自己的一貫宗旨——結合專業知識和互聯網工具的力量，指導客戶降低投資風險，獲得豐厚回報，因此贏得了良好口碑，公司生意越來越好，客戶也越來越多，從初創時十幾人的小班一直發展到現在的規模——3大部門，60個專業顧問，涉及保險，理財和投資三個領域，并開設了投資俱樂部，在溫哥華、洛杉磯也設有分支機構，其自主研發的投資軟件則已升級至第三代了。

勤奮、認真是謝惠恒成功的不二法寶，除了投資培訓，他還結合自己的專長，幫助客戶做財務策劃，設計退休計劃，并幫助衆多渴望在加拿大買房者成功申請銀行貸款。僅2009年，iBrokerPower貸款部門就向銀行借款超過一億加幣。他希望今年能够再接再厲，服務更多在加拿大的華人，讓更多人早日實現財務獨立，過上更美好的生活。

當事業步入成功之后，很多人往往選擇激流勇退，好好享受生活。而此時的謝惠恒又一次作出了與衆不同的選擇，在取得輝煌事業后，他不再滿足于個人的功成名就，他更希望能爲中國人爭光，除了在iBrokerPower擔任主席外，謝惠恒還兼任加拿大兩家上市公司的首席財務官及亨達集團駐多倫多的首席代表。酒香不怕巷子深，由于知名度高，謝惠恒經常受到電視臺、電臺採訪，并爲許多中文報刊撰寫財經專欄。在加拿大中文電臺“財經脈搏”節目中，他從展望股市到評點加拿大財政預算案；在加拿大電視臺“財經360”節

目中也能經常看到他侃侃而談的身影；在明報財經專欄中常會看到他對經濟形勢的精准分析；在世界金融博覽會上，他更是與衆多專家學者們一道奔赴世界各大城市，進行演講，更大範圍的推廣自己“先求知，后投資”的理念，使更多的人受益。

iBrokerPower創立至今已愈十年，累計培養2萬多位學員，其中僅謝惠恒一人便培訓了8000多名，指導學員進行股票、期權和外匯交易。回首十年前，在加華人并没有如今這么多，創辦一所以華人爲主要培訓對象的教育機構并不容易，但憑借一顆教育更多華人學會錢賺錢，過上更幸福快樂生活的決心，讓謝惠恒堅持了下來。

### 慈善，是一種態度

在取得輝煌事業的同時，謝惠恒同樣不忘耕耘自己另一份事業——慈善，貧寒的家境激發了他對於財富的渴望，但當擁有財富后他對財富又有了更深層次的理解，他決定拿出自己部分精力和金錢獻給慈善事業。從一個追求利潤最大化的商人向一個熱心公益的慈善家轉變談何容易，但謝惠恒却在這條荆棘路上闖出了一條自己的路，完成了從一個企業家到慈善家的華麗轉身。

對於慈善，謝惠恒有自己獨到的見解。在他看來，慈善與其說是一種行爲還不如說是一種態度。簡言之，慈善的不是錢，是心。做慈善最重要的是要懂得與人分享，金錢資助之外，知識與閱歷的共享尤爲重要。對於那些需要幫助的人，金錢或許能解決短期問題，但從長遠來看，更重要的是幫助他們自食其力，利用智慧創造美好生活。

正是抱着這種慈善理念，謝惠恒成立了iBrokerPower青少年夏令營，教導青少年必要的理財知識，爲他們今后投資理財打下基礎；從2004年開始，每年的聖誕聚餐，iBrokerPower都邀請各界人士出席，并爲世界宣明會籌款。與此同時，謝惠恒還無償幫助老人報稅；捐助孤寡老人和貧困兒童院；免費爲新移民提供理財培訓、就業培訓，協助他們早日圓夢加國。每每看到自己幫助過的人們過上了富足的生活，他便有種說不出的欣慰。而正是那些點點滴滴貌似不經意的善行成就了謝惠恒的慈善事業，也成就了他非比尋常的人生高度。

**風雲語錄：**真心待人，誠信經營，成就自我，回饋社會。